

# 如何建立属于你的交易系统

演讲人：金淑芳

手机：18657781468

QQ：1539547992

# 为什么要建立交易系统

- 交易是一项系统工程，不是一两次输赢的事。
- 人性都是相似的，人性都有两面性。
- 好的制度能发挥人性的优点，约束人性的弱点。同样，好的交易系统能帮助你做到小亏大赚，克制人性的恐惧、贪婪等。
- 没有规矩，不成方圆。

# 分粥制度

- 合理的制度来解决每天的  
 一个量。器具。  
 通过制定一个量器具。  
 想，但粥事宜。结果快总会  
 们粥，分粥论是：权很果力  
 他锅。负责了的体一法负换作  
 团食方人又爵小分的个是勋  
 的要同一于顾成一不定。克  
 组一了指多阿人题验：最  
 个问试一粥好。：一这：能：奇粥最是  
 七饭家法的最败法人认法人法人持那同  
 有吃大方分多腐方个家方的方令主用
- 已最对  
 为的力  
 人里权  
 这个碗的  
 这个人  
 发现粥，的绝  
 就持腐  
 大家主致  
 快总会  
 很果力  
 权  
 粥事宜：
- 虽然看起来平等了，但是每  
 余，其6天都饥饿难挨。大  
 一天。虽然看起来平等了，但是每  
 人且有一人。虽然看起来平等了，但是每  
 而且浪费的开销，7只碗里  
 粥得源得久分度如  
 分吃资信不日制  
 持天了个但值个到  
 主一成，流这识  
 流有造举粥轮在认  
 轮只法选分人，都  
 家中办家平个是人的。  
 大周种大公每的的少七  
 人，不同的分配制度，就会有不同结果和风气。
- 乘上粥。每个享  
 尚分一个。领粥。  
 品人后一样多，疑  
 这马要的最一确定无  
 开始拍人都是他  
 溜那个粥每相同，  
 粥和的粥不  
 分已粥的粥不  
 主为是分粥的粥不  
 人始但只碗里  
 7只碗里

# 交易系统建立的核心目标

- ◎ 提高准确率
- ◎ 提高盈亏比

# 交易步骤间化

- ◎ **等待**：筛选、辨别符合你要求的进场情况
  - ◎ **进场**：进场前忠于自己，进场后忠于盘面
  - ◎ **止损**：主动止损
  - ◎ **止盈**：被动盈利，偏不确定性和艺术性
- ◎ 前三项可以把握在自己手里，但盈利是市场给的。

# 进场情况选择的原则

- ◎ 高胜率：技术面、基本面分析。
- ◎ 好的点位能让止损缩小，不容易被洗，放大杠杆。
  
- ◎ 高盈亏比：技术面、基本面分析。
- ◎ 价格并非很重要，而是市场对价格的反应很重要；新闻本身并不重要，而是市场对新闻的反应十分重要。要忠于盘面，客观分析。

# 关于基本面分析和技术分析

- 你能在纷杂的信息中找出关键信息吗？你能防伪辨真吗？你能抓住关键因素和主要矛盾吗？你对产业的长、短周期了解吗？
- 纷杂的技术指标跟价格有什么联系呢？你能找到最适用的工具吗？你看得懂盘面吗？

# 关于等待

- ◎ 鳄鱼是自然界生命力非常悠长的动物，鳄鱼非常懂得等待。
- ◎ 你能经得起诱惑吗？你能在进场前忠于自己吗？你有耐心吗？你能坦然接受事物的两面性吗？

# 关于止损

- ◎ 你能虚怀若谷吗？
- ◎ 你能忠于盘面，舍弃自我吗？
- ◎ 你能敬畏自然吗，敬畏市场吗？
- ◎ 你有认错和承担错误的勇气吗？
- ◎ 止损是最难的，有多少高手最后都死在不认错上，都死在一颗狂傲的心上。

# 关于止盈

- ◎ 让利润随着行情奔跑，趁势而为，事半功倍。
- ◎ 正确了，也是加大筹码的时候。
- ◎ 不要赚一点就想出场，不狠狠赚一笔怎能覆盖那些止损？怎能实现整体盈利呢？

# 关于心态

- ◎ **你为什么恐惧？** 什么样的情况你会进场，什么样的情况你会止损，什么样的情况你会止盈，你能用文字明确表述吗？你制定好你的计划了吗？
- ◎ **你为什么犹豫？** 进场前你忠于自己了吗？盈利是市场给的，你抱期冀有用吗？
- ◎ **你为什么后悔？** 你按计划执行了吗？你敢于承认错误吗，你能从错误中汲取教训吗？
- ◎ 如果亏了大钱，你应该找自己的原因，如果赚不到大钱，可能是市场的原因。

# 优化系统

- ① 系统优化是个精简的过程，舍弃一些概率、盈亏比不佳的情况，让你的交易走上可持续发展之路。
- ② 突发事件的防范和处理。借助IT技术的帮助。

# 强化系统

- 复杂的事情简单化，简单的事情正确化，正确的事情重复做，熟能生巧，修炼心性，收获成功。

# 如何能够千万身价

- 期货业老人说手下有几十个拥有千万的期货玩家，为何能够千万身价？他用一个笑话来总结：
  - 1、他们对期货商品的产业和基本面非常了解。
  - 2、他们对技术图表分析非常精通；
  - 3、他们有很好的运气；
  - 4、他们原来都有一个亿。

祝各位能够成功！

谢谢！